

## Key Account Manager Canal Moderno (Bogota)

[Apply Now](#)

Company: Haleon

Location: Bogotá

Category: business-and-financial-operations

Hola. Somos Haleon. Una nueva empresa líder mundial en salud del consumidor. Moldeado por todos los que se unen a nosotros. Juntos, estamos mejorando la salud cotidiana de miles de millones de personas. Al crecer e innovar nuestra cartera global de marcas de categoría líderes, incluidas Sensodyne, Panadol, Advil, Voltaren, Theraflu, Otrivin y Centrum, a través de una combinación única de profundo conocimiento humano y ciencia confiable. Además, estamos teniendo éxito en una empresa de la que tenemos el control. En un entorno en el que estamos co-creando.

### **Key Account Manager (Canal Moderno) Bogotá**

Buscamos profesional con experiencia en áreas comerciales, cuyo objetivo será el implementar en sus clientes los planes estratégicos del área comercial, con impacto en sus puntos de venta, buscando la maximización de esfuerzos en términos de disponibilidad, visibilidad y recomendación, y lograr los objetivos corporativos de participación de mercado, ventas y utilidad.

Este rol maneja cuentas de alto impacto de alcance nacional y/o de inversión para el desarrollo del negocio a nivel nacional y trabaja en pool con el resto del equipo para que el desarrollo del canal se dé como resultado de un trabajo eficiente de equipo.

Esta posición te da la oportunidad de liderar actividades clave como:

Desarrollar, ejecutar e implementar el plan de clientes y todas las tareas asociadas a ventas en el comercio, siguiendo los lineamientos entregados por la Gerencias de Ventas de Canal, estas tareas están enfocadas en las tres variables básicas de ventas: disponibilidad,

visibilidad y recomendación.

Entender el negocio de los clientes a cargo, y entregar altos estándares de servicio dentro de su área de influencia, además de desarrollar planes de territorio/ formatos usando criterios claros de segmentación y maximización de recursos.

Entregar historias de venta persuasiva basadas en ciencia, negociar e influenciar a los clientes para alcanzar los resultados de ventas, distribución, rotación y participación de mercado para las marcas de la compañía.

Construir relaciones colaborativas fuertes con los clientes y líderes de sus departamentos funcionales.

Revisar periódicamente los indicadores de gestión y realizar una supervisión efectiva en punto de venta de las acciones que realizan los prestadores de programas de servicios outsourcing.

Realizar seguimiento de los inventarios y comportamientos de rotación en los clientes de la zona para implementar acciones que garanticen un manejo óptimo del negocio.

Realizar trabajos de acompañamiento a punto de ventas para obtener para visualizar oportunidades de negocio y ser proactivos ante las acciones de la competencia

Para alcanzar nuestras metas estamos buscando profesionales con las siguientes características:

Profesional o estudiante avanzado de Comercialización, Marketing, Administración de Empresas o carreras afines.

Experiencia de 5 años en puestos comerciales similares.

Manejo de Paquete Office.

Conocimientos de inglés intermedio.

**Sientes que este puede ser tu próximo paso de carrera? ¡Inscríbete ahora!**

### **Diversidad, Equidad e Inclusión**

En Haleon incentivamos una fuerza de trabajo diversa creando un ambiente inclusivo que celebra

nuestras perspectivas únicas, genera curiosidad para crear una incomparable comprensión mutua, promoviendo resultados justos y equitativos para todos.

Nos esforzamos para celebrar nuestra diversidad de todas las formas, tratándonos con respeto, estando abiertos para nuevas perspectivas, respaldando a nuestras comunidades y creando un ambiente de trabajo en el que nos sintamos auténticos perteneciendo y prosperando.

Care to join us. Find out what life at Haleon is really like [www.haleon.com/careers/](http://www.haleon.com/careers/)

At Haleon we embrace our diverse workforce by creating an inclusive environment that celebrates our unique perspectives, generates curiosity to create unmatched understanding of each other, and promotes fair and equitable outcomes for everyone. We're striving to create a climate where we celebrate our diversity in all forms by treating each other with respect, listening to different viewpoints, supporting our communities, and creating a workplace where your authentic self belongs and thrives. We believe in an agile working culture for all our roles. If flexibility is important to you, we encourage you to explore with our hiring team what the opportunities are.

As you apply, we will ask you to share some personal information, which is entirely voluntary. We want to have an opportunity to consider a diverse pool of qualified candidates and this information will assist us in meeting that objective and in understanding how well we are doing against our inclusion and diversity ambitions. We would really appreciate it if you could take a few moments to complete it. Rest assured, Hiring Managers do not have access to this information and we will treat your information confidentially.

Haleon is an Equal Opportunity Employer. All qualified applicants will receive equal consideration for employment without regard to race, color, national origin, religion, sex, pregnancy, marital status, sexual orientation, gender identity/expression, age, disability, genetic information, military service, covered/protected veteran status or any other federal, state or local protected class.

Please note that if you are a US Licensed Healthcare Professional or Healthcare Professional as defined by the laws of the state issuing your license, Haleon may be required to capture and report expenses Haleon incurs, on your behalf, in the event you are afforded an

interview for employment. This capture of applicable transfers of value is necessary to ensure Haleon's compliance to all federal and state US Transparency requirements.

[Apply Now](#)

#### Cross References and Citations:

1. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)ThailandjobsJobs BogotáThailandjobs ↗](#)
2. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)Findsalesjobs Jobs Bogotá Findsalesjobs ↗](#)
3. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)Searcheruropeanjobs Jobs Bogotá Searcheruropeanjobs ↗](#)
4. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)Searcheruropeanjobs Jobs Bogotá Searcheruropeanjobs ↗](#)
5. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)PsychologistjobsJobs Bogotá Psychologistjobs↗](#)
6. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)Canadajobscareer Jobs Bogotá Canadajobscareer ↗](#)
7. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)UruguayjobsJobs BogotáUruguayjobs ↗](#)
8. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)Dermatologistjobs Jobs Bogotá Dermatologistjobs ↗](#)
9. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\)TollywoodjobsJobs Bogotá Tollywoodjobs↗](#)
10. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\) Ecommercejobopportunities Jobs Bogotá Ecommercejobopportunities ↗](#)
11. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\) OphthalmologistjobsJobs Bogotá Ophthalmologistjobs↗](#)
12. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\) ForestjobsJobs BogotáForestjobs↗](#)
13. [Key Account Manager Canal Moderno \(Bogota\) Shanghaijobs Jobs BogotáShanghaijob](#)



14. **Key Account Manager Canal Moderno (Bogota) Ecuador**[Jobs BogotáEcuadorjobs](#)



15. **Key Account Manager Canal Moderno (Bogota) Jakarta**[Jobs BogotáJakartajobs](#)

16. **Key Account Manager Canal Moderno (Bogota) Seasonal**[Jobs BogotáSeasonaljobs](#)



17. **Key Account Manager Canal Moderno (Bogota) Jobs**[careerscentralJobs Bogotá Jobscareerscentral](#)

18. **Key Account Manager Canal Moderno (Bogota) Property**[Jobs BogotáPropertyjobs](#)



19. **Key account manager canal moderno (bogota) Jobs Bogotá** [↗](#)

20. **AMP Version of Key account manager canal moderno (bogota)** [↗](#)

21. **Key account manager canal moderno (bogota) Bogotá Jobs** [↗](#)

22. **Key account manager canal moderno (bogota) Jobs Bogotá** [↗](#)

23. **Key account manager canal moderno (bogota) Job Search** [↗](#)

24. **Key account manager canal moderno (bogota) Search** [↗](#)

25. **Key account manager canal moderno (bogota) Find Jobs** [↗](#)

Source:<https://co.expertini.com/jobs/job/key-account-manager-canal-moderno-bogota--bogota-haleon-104cd1af6d/>

Generated on: 2024-05-04 by [Expertini.Com](#)