

Asesor Comercial

Apply Now

Company: SMF360

Location: Medellin

Category: other-general

nete a nuestro equipo en SMF360 y s parte del emocionante crecimiento de ventas de CRM en todo el mundo! ****Descripcin del Puesto: Vendedor de CRM con Experiencia****

****Responsabilidades:**** 1. ****Venta Consultiva:**** Utilizar tu experiencia en ventas para ofrecer soluciones CRM a clientes potenciales, comprendiendo sus necesidades y ofreciendo soluciones adaptadas para impulsar su xito empresarial. 2. ****Desarrollo de Clientes:**** Construir relaciones slidas con clientes potenciales y existentes, identificando oportunidades de venta adicionales y maximizando el valor del cliente a largo plazo. 3. ****Anlisis de Mercado:**** Mantenerte al tanto de las tendencias y desarrollos en el mercado de CRM, identificando oportunidades de crecimiento y ajustando estrategias de venta en consecuencia. 4. ****Colaboracin Interna:**** Trabajar en estrecha colaboracin con otros departamentos, incluyendo marketing y servicio al cliente, para garantizar una experiencia integral para nuestros clientes. ****Requisitos:**** - Experiencia demostrada en ventas de soluciones CRM, con un historial comprobado de xito en el logro de objetivos de ventas. - Excelentes habilidades de comunicacin y negociacin, con la capacidad de construir relaciones slidas con clientes. - Conocimiento profundo del mercado de CRM y las ltimas tendencias en tecnologa de ventas. - Orientacin a resultados y capacidad para trabajar de manera autnoma en un entorno dinmico. ****Ofrecemos:**** - Oportunidad de formar parte de un equipo lder en la industria de tecnologa de ventas y marketing. - Salario competitivo y oportunidades de bonificacin basadas en el rendimiento. - Entorno de trabajo colaborativo y orientado a resultados. - Oportunidades de crecimiento profesional y desarrollo de carrera en una empresa en crecimiento. nete a SMF360 y s parte del emocionante crecimiento del

mercado de CRM en todo el mundo! Si estás listo para asumir este desafío y contribuir al éxito de nuestro equipo de ventas, esperamos recibir tu solicitud! Requirements

Buscar y calificar nuevos clientes potenciales de ventas a través de búsquedas web, llamadas en frío, campañas de correo electrónico, redes y referencias. Programar reuniones y demostraciones con prospectos. Crear, planificar y realizar presentaciones sobre los servicios de la empresa y temas relevantes para la industria. Explicar las opciones de licencia y cree propuestas. Cumplir y / o superar las cuotas. Realice un seguimiento de todas las actividades de ventas en el sistema Zoho CRM y manténgase actualizado actualizando la información de la cuenta con regularidad. Mantener una cartera de prospectos bien desarrollada. Desarrolle relaciones sólidas y continuas con prospectos y clientes. Comunique los puntos débiles de los productos potenciales y de los clientes a los departamentos correspondientes. Coordinar con otros miembros del equipo y departamentos para optimizar las ventas y los esfuerzos de retención. Ocasionalmente, representar a la empresa en conferencias comerciales ocupando el stand y realizando presentaciones de ventas.

Benefits

Experiencia en ventas de software

Experiencia en ventas en la industria de la educación superior

Conocimiento práctico de Zoho CRM

COMPENSACIÓN La compensación incluye un salario base + generosas bonificaciones por ventas. Contáctenos hoy para una consideración inmediata.

4-5 years

Manejo de CRM, Prospección, Presentaciones, reuniones con nivel C

Programar reuniones y demostraciones con prospectos. Crear, planificar y realizar presentaciones sobre los servicios de la empresa y temas relevantes para la industria. Explicar las opciones de licencia y cree propuestas. Cumplir y / o superar las cuotas. Realice un seguimiento de todas las actividades de ventas en el sistema Zoho CRM y manténgase actualizado actualizando la información de la cuenta con regularidad. Mantener una cartera de prospectos bien desarrollada. Desarrolle relaciones sólidas y continuas con prospectos y clientes. Comunique los puntos débiles de los productos potenciales y de los clientes a los departamentos correspondientes. Coordinar con otros miembros del equipo y departamentos para optimizar las ventas y los esfuerzos de retención. Ocasionalmente, representar a la empresa en conferencias comerciales ocupando el stand y realizando presentaciones de ventas.

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. Asesor Comercial PsychiatristjobsnearmeJobs Medellin Psychiatristjobsnearme ↗
2. Asesor Comercial Usajobscareer Jobs Medellin Usajobscareer ↗
3. Asesor Comercial GhanajobsJobs Medellin Ghanajobs ↗
4. Asesor Comercial Latinamericajobscentral Jobs Medellin Latinamericajobscentral ↗
5. Asesor Comercial Manufacturingjobsnearme Jobs Medellin Manufacturingjobsnearme ↗
6. Asesor Comercial Nightshiftjobs Jobs Medellin Nightshiftjobs ↗
7. Asesor Comercial AdminjobsJobs Medellin Adminjobs ↗
8. Asesor Comercial Insurancejobs Jobs Medellin Insurancejobs ↗
9. Asesor Comercial Professorjobs Jobs Medellin Professorjobs ↗
10. Asesor ComercialGeneticsjobsJobs Medellin Geneticsjobs ↗
11. Asesor ComercialBangladeshjobs Jobs Medellin Bangladeshjobs ↗
12. Asesor ComercialDominicanrepublicjobsJobs Medellin Dominicanrepublicjobs ↗
13. Asesor ComercialGurujobs Jobs Medellin Gurujobs ↗
14. Asesor ComercialGigajob Jobs Medellin Gigajob ↗
15. Asesor ComercialForestjobsJobs Medellin Forestjobs ↗
16. Asesor ComercialScrumjobsJobs Medellin Scrumjobs ↗
17. Asesor ComercialAirconditioningjobs Jobs Medellin Airconditioningjobs ↗
18. Asesor ComercialSpainjobs Jobs Medellin Spainjobs ↗
19. Asesor comercial Jobs Medellin ↗
20. AMP Version of Asesor comercial ↗
21. Asesor comercial Medellin Jobs ↗
22. Asesor comercial Jobs Medellin ↗
23. Asesor comercial Job Search ↗
24. Asesor comercial Search ↗
25. Asesor comercial Find Jobs ↗

Source: <https://co.expertini.com/jobs/job/asesor-comercial-medellin-smf360-4182340000/>

Generated on: 2024-05-02 by Expertini.Com